



Développer - PROGRAMME

OPTIMISER SON DEVELOPPEMENT COMMERCIAL AVEC DES ASSISTANTS IA

Code : PR7027541913

Modalités

Durée :

7.00 heures soit 1.00 jour(s).

Intervenant :

Jean-Philippe Pech — Formateur & consultant en transformation digitale et IA.

- +20 ans d'expérience en SI, innovation et stratégie numérique.
- Fondateur de Terrain d'idées ; accompagnement d'entreprises, PME et institutions.
- Spécialiste des assistants IA personnalisés (pilotage, communication, RH) et de la gouvernance des usages IA.
- Culture "pragmatique" : outils simples, résultats mesurables, adoption par les équipes.

Profils des apprenants :

- Dirigeants, directeurs/trices commercial-e-s, account managers, indépendants
- Marketing & growth impliqués dans la prospection ou l'alignement sales-marketing

Prérequis :

- Niveau : débutant → intermédiaire en IA ; à l'aise avec outils bureautiques / web
- Amener son ordinateur

Effectif :

- Minimal : 5
- Maximal : 10

Lieu :

CGA MP 13 avenue Jean GONORD 31500 TOULOUSE

CGA MP | 13 avenue Jean GONORD TOULOUSE 31500 | Numéro SIRET : 30917299700046 |
Numéro de déclaration d'activité : 73310168031 (auprès du préfet de région de : Toulouse)
Cet enregistrement ne vaut pas l'agrément de l'État.



MAJ 21 août 2025



Développer - PROGRAMME

OPTIMISER SON DEVELOPPEMENT COMMERCIAL AVEC DES ASSISTANTS IA

Tarifs :

- Adhérent : 150.00 HT - 180.00 TTC
- Non Adhérent : 180.00 HT - 216.00 TTC

Description du programme

Une journée pour structurer et pratiquer quatre briques clés du développement commercial assisté par IA :

1. Veille marché & concurrentielle,
2. Stratégie commerciale (proposition de valeur)
3. Pitch & contenus d'approche
4. Adaptation DISC par IA

Les participants repartent avec des assistants IA (Veille, Stratégie, Pitch/Objections, DISC), mais également une meilleure connaissance des outils IA et de leur fonctionnement;

Objectifs pédagogiques

- Savoir construire une veille IA actionnable (marché, signaux faibles, concurrents) reliée à des décisions commerciales concrètes
- Savoir formaliser la stratégie commerciale (pains/gains, proposition de valeur) et produire des pitches & messages d'approche assistés par IA

CGA MP | 13 avenue Jean GONORD TOULOUSE 31500 | Numéro SIRET : 30917299700046 |
Numéro de déclaration d'activité : 73310168031 (auprès du préfet de région de : Toulouse)
Cet enregistrement ne vaut pas l'agrément de l'État.



MAJ 21 août 2025



Développer - PROGRAMME

OPTIMISER SON DEVELOPPEMENT COMMERCIAL AVEC DES ASSISTANTS IA

- Savoir adapter la communication avec l'analyse DISC par IA (avec précautions éthiques)

Contenu de la formation

- Cadrage & usages IA en commercialisation
 - Carte des points d'apparition de l'IA dans le cycle commercial (veille → prospection → découverte → conclusion).
- Module 1 : Veille marché & concurrentielle assistée par IA
 - Définition et mise à niveau du fonctionnement d'une IA avec démarche de personnalisation
 - Construire l'assistant IA « Veille » et utiliser les fonctions essentielles de l'IA (recherche approfondies, etc) : mots-clés, sources, critères d'importance, format de synthèse.
 - Production : 1 note de veille IA (insights clés + alertes risques/opportunités) et mini matrice concurrentielle.
 - Bonnes pratiques (fiabilité des sources, biais, confidentialité).
- Module 2 : Stratégie commerciale IA
 - Apprendre à contextualiser pour créer son Assistant IA « Stratégie » : o ICP (secteurs, taille, critères de succès, signaux d'achat). o Formulation proposition de valeur. o Forces, faiblesses, arguments
- Module 3 : Pitch IA (30s / 60s / 2 min)
 - Apprendre à contextualiser pour créer son Assistant IA « Pitch » : structure (problème → valeur → preuve → CTA).
 - Production : 3 versions (30/60/120 s) + 1 variante orientée cas client
- Module 4 : Contenus d'approche IA (email & LinkedIn)
 - Rédaction assistée par IA : 2 emails (objet A/B, 120–160 mots max) + 2 messages LinkedIn (ouverture + follow-up).
- Module 5 : Analyse DISC par IA (adaptation de la com')
 - Rappel DISC (D/I/S/C) et limites : c'est une estimation contextuelle (éthique, RGPD, consentement)
 - Assistant IA « DISC » : à partir d'un persona, générer indices probables et styles de réponses adaptés
 - Production : variantes de pitch/message alignées D/I/S/C + ajustements (mots, rythme, preuves, CTA)
- Consolidation & plan d'action
 - Éthique & conformité (données clients, transparence IA, confidentialité)
 - Réflexion pour aller plus loin, en particulier sur l'automatisation

CGA MP | 13 avenue Jean GONORD TOULOUSE 31500 | Numéro SIRET : 30917299700046 |
Numéro de déclaration d'activité : 73310168031 (auprès du préfet de région de : Toulouse)
Cet enregistrement ne vaut pas l'agrément de l'État.



MAJ 21 août 2025



Développer - PROGRAMME

OPTIMISER SON DEVELOPPEMENT COMMERCIAL AVEC DES ASSISTANTS IA

Organisation de la formation

Moyens pédagogiques et techniques:

- Le contenu sera livré en fin de formation sous forme ppt

Dispositif de suivi de l'exécution de l'évaluation des résultats de la formation:

- Suivi : Feuilles d'émargement – Attestation de fin de formation individuelle – Questionnaire stagiaire Évaluation : Quiz au démarrage. Le stagiaire évalue sa progression à l'issue de la formation, confirmée par l'intervenant

Qualité et indicateurs de résultats :

Evaluation de la satisfaction du stagiaire

Accessibilité :

Vous êtes en situation particulière ? Contactez le service formation pour répondre à vos besoins spécifiques liés à votre handicap

Financement :

Prise en charge par votre FAF ou OPCO possible selon critères d'éligibilités. Plus de renseignements contactez Sophie DOUHET à s.douhet@cgamp.asso.fr

Conditions d'inscription :

Inscriptions au plus tard, 1 semaine avant le début de la formation.

Si demande de prise en charge, inscriptions 30 jours avant le début de la formation.

Contact :

Sophie DOUHET - Responsable Service Formation du CGA MP

CGA MP | 13 avenue Jean GONORD TOULOUSE 31500 | Numéro SIRET : 30917299700046 |
Numéro de déclaration d'activité : 73310168031 (auprès du préfet de région de : Toulouse)
Cet enregistrement ne vaut pas l'agrément de l'État.



MAJ 21 août 2025



Développer - PROGRAMME

OPTIMISER SON DEVELOPPEMENT COMMERCIAL AVEC DES ASSISTANTS IA

s.douhet@cgamp.asso.fr

05 62 16 73 54

06 12 25 12 78

CGA MP | 13 avenue Jean GONORD TOULOUSE 31500 | Numéro SIRET : 30917299700046 |
Numéro de déclaration d'activité : 73310168031 (auprès du préfet de région de : Toulouse)
Cet enregistrement ne vaut pas l'agrément de l'État.



MAJ 21 août 2025